



**WISSEN
MACHT
ERFOLG**

Grundlagen des Vergaberechts

Inkl. der neuesten Entwicklungen
im Vergaberecht

Seminar-ID: 10072

Kursinfo: **BEGINNER**

Veranstaltungsformat: Seminar

Das nehmen Sie mit

Von A wie Auftrag bis Z wie Zuschlag erfahren Sie alles Wissenswerte über das Vergaberecht. Die komplexe Materie wird von unseren Experten einfach dargestellt und Tipps für Ihre Praxis gegeben. Ein ganzheitlicher Überblick über die gesetzlichen Rahmenbedingungen erleichtert Ihnen als Auftraggeber und als Auftragnehmer die Teilnahme an Ausschreibungen. Sie erfahren wie ein Vergabeverfahren abläuft, was Inhalt der Ausschreibung sein muss, wo Stolperfallen bei der Angebotslegung auftreten können und welche rechtlichen Möglichkeiten der Bieter im Rechtsschutzverfahren hat.

Ihr Programm im Überblick

- Vergaberechtliche Neuerungen in Österreich und der EU
 - Novellierung des BVergG 2018
 - Umsetzung der Clean-Vehicles-Directive (CVD) durch das SFBG
 - Nationaler Aktionsplan für nachhaltige Beschaffung (NAP naBe)
 - Sonstige angedachte Änderungen
- Ausschreibung
 - Wer muss ausschreiben?
 - Welche Einkäufe müssen ausgeschrieben werden?
 - Welches Vergabeverfahren ist anzuwenden?
 - Inhalt der Ausschreibung
 - Was muss / darf nicht enthalten sein?
 - Formvorschriften / Fristen
 - Eignungs-, Auswahl- und Zuschlagskriterien
- Angebotslegung
 - Wer kann anbieten?
 - Inhalt des Angebotes
 - Was muss / darf nicht enthalten sein?
 - Welche Fristen sind einzuhalten?
 - Variantenangebot – Alternativangebot – Abänderungsangebot
 - Welche Auskünfte darf der Bieter von Auftraggebern verlangen?
 - Subunternehmer – Bieter- / Arbeitnehmergemeinschaften
- Angebotseröffnung
 - Verzicht auf öffentliche Angebotsöffnung
 - Welche Fehler muss der Auftraggeber vermeiden?
 - Rechte und Pflichten des Bieters

- Bieter- und Angebotsprüfung
 - Welche Bieter sind auszuschließen? | Welche Angebote sind auszuschneiden?
 - Ermittlung des besten Angebots anhand der Zuschlagskriterien, zwingendes Bestbieterprinzip
 - Wann ist eine vertiefte Angebotsprüfung durchzuführen?
 - Wie ist bei fehlenden Angebotsbestandteilen vorzugehen?
 - Abgrenzung von behebbaren und unbehebaren Angebotsmängeln
 - Abschluss des Vertrags mit dem besten Bieter
- Vertragsänderungen / Kündigungspflichten von Verträgen
- Überblick über den Rechtsschutz
 - Was kann ein Bieter gegen die rechtswidrige Entscheidung des Auftraggebers unternehmen?
 - bis zur Angebotseröffnung
 - zwischen Angebotseröffnung & Zuschlagsentscheidung
 - nach Zuschlagsentscheidung
 - Wann kann ein übergangener Bieter Schadenersatzansprüche geltend machen?
 - Strafrechtliche Aspekte

Interessant für

- Leiter, Mitarbeiter von Rechtsabteilungen
- Architekten | Ziviltechniker
- Rechtsanwälte, Rechtsanwaltsanwärter
- Mitglieder des Vorstandes / der Geschäftsleitung
- Leitende Mitarbeiter
 - Vertrieb | Öffentliches Auftragswesen
 - Marketing | Einkauf Kalkulation
 - Produktions- & Dienstleistungsunternehmen
- Wirtschaftstreuhand

Referent*in



Mag. Michael Scherzer

General Counsel, Siemens Mobility Austria, Schwerpunkt Vergaberecht



RA Prof. Dr. Michael Breitenfeld

Rechtsanwalt & Gründungspartner bei Breitenfeld Rechtsanwälte GmbH & Co KG



RA Dr. Ralf D. Pock

Rechtsanwalt im Bereich Vergaberecht

Termine & Optionen

DATUM	DAUER	ORT	FORMAT	PREIS
18.10.2024	1 Tag	Wien	Präsenz	€ 610,-
26.11.2024	1 Tag	Graz	Präsenz	€ 610,-
13.02.2025	1 Tag	Virtual Classroom	Online	€ 610,-
13.02.2025	1 Tag	Wien	Präsenz	€ 610,-
12.06.2025	1 Tag	Virtual Classroom	Online	€ 610,-
12.06.2025	1 Tag	Wien	Präsenz	€ 610,-
09.10.2025	1 Tag	Virtual Classroom	Online	€ 610,-
09.10.2025	1 Tag	Wien	Präsenz	€ 610,-

Beratung & Buchung



Erwin Skenderi

+43 1 713 80 24-83 erwin.skenderi@ars.at